

ASSISTANT COMMERCIAL

Missions

Acteur clé des entreprises dans la sécurité, l'assistant commercial est le véritable bras droit du chef des ventes et du manager. Il est constamment en contact avec les clients et assure le suivi des ventes.

Ses missions sont les suivantes :

Écoute

Conseil et orientation de la clientèle

Relationnel

Gestion des livraisons

Organisation

Enregistrement des commandes en provenance des commerciaux et transmission des informations

Autonomie

Suivi et traitement des factures et avoirs clients, fournisseurs et prestataires

Formation

BTS SAM Sécurité

Perspectives d'évolution

Évolution vers un poste de commercial ou un poste à responsabilités dans l'administration des ventes.